

## JÁRMŰ-KERESKEDELEM ÚJ MÁRKA A CSAPATBAN

## Iveco Trakkereket vásárolt a Verestransz

## FLOTTAÁTADÁS AZ EUROTRADE KFT.-NÉL

A néhány évvel ezelőtti nagy boom után szinte teljesen „leült” a billencpiac. Ezért is számít különlegességnek, ha nem 1-2 darab, hanem egész flotta vásárlása, átadása történik.



*Szűcs Attila, az Eurotrade Kft. ügyvezető igazgatója, és Dudás László, a Verestransz tulajdonos ügyvezetője. Első ízben kerülnek Ivecók a szakterületükön hírnevet szerzett céghez, bizván abban, a Trakkerek megfelelnek az elvárásoknak, probléma nélkül beilleszkednek a „csapatba”*

**M**int azt **Dudás László**, a Verestransz tulajdonos-ügyvezetője elmondta, az új Iveco 4 tengelyes billencsekkel 107 darabra nőtt a járműpark, amelyben az Iveco új márkának számít. A vállalkozás 1989-től létezik, akkoriban 25-27 járművel rendelkeztek.

– Budapesten és környékén dolgozunk, mélygarázsok, a 4-es metró, bevásárlóközpont földmunkáit végezzük, a csapat másik része autópálya-építésein vesz részt. A szakmában piacvezetőnek tartanak, mi inkább szerényen azt mondjuk, ott vagyunk az elején.

Tény, minden nagyberuházásnál ott vagyunk, pedig az egyik legnehezebb iparág. A Verestransz azért tudott talpon maradni, mert régi és jó referenciákat mondhatunk magunkénak, jó időben voltunk jó helyen. Olyan partnerekkel dolgozunk, olyan multi cégekkel, amelyek számítanak Magyarországon a mélyépítés területén. Mindenkivel ápoljuk a jó kapcsolatot, erre alapozzuk a jövőnk is. Nem politizálunk, azt valljuk, a vállalkozásoknak az a felada-

tuk, hogy a tevékenységükkel foglalkozzanak. Azt szoktam mondani: mi a magunk pártján állunk.

Ivecóval korábban már fuvaroztam, akkor sem volt rossz véleményem erről a típusról, bizom abban, a most munkába állított járművek megfelelnek az elvárásoknak.

Járművet vásárolni bárhol lehet, nálunk lényeges, sőt elsődleges szempont volt, hogy eladás után is fennmaradjon a kapcsolat, azaz a későbbiekben is gondoskodjanak a járművekről a megfelelő szervizháttérrel. Azért döntöttünk az Eurotrade Kft. mellett, mert itt láttuk biztosítva azt a „hátszínét”, ami megalapozza a biztonságos üzemeltetés feltételeit.

Az első 5 Iveco-VS-Mont billencsek átvétele után még két részletben érkezik 5-5 jármű július végéig. Az Ivecók a kapacitás bővítését szolgálják, mert a parkot alkotó, 1999-ben, 2000-ben vásárolt járművek még nem érték meg a cseréle. Eddig egy adott márkával dolgoztunk, kíváncsian várjuk, miként illeszkednek be az Ivecók a csapatba.

Az új járműveknek természetesen megvan már a helyük, feladatuk. Az M6-os pályán szeretnénk ezekkel szállítást végezni. Jelenleg az említett M6-os pályán Szekszárd mellett dolgozunk, nemrég fejeztük be az M6-os érdelemkedőn lévő ránk eső munkálatokat, az M7-esen volt még nagyobb feladatunk. Budapesten mindegyik jövőre 4-es metróállomás építésében részt veszünk, amelyiket nem nyertünk meg első kézből, azt is átvettük, hiszen valakinek csak be kell fejezni!

A kritikus, a Fővám téren lévő



*Az Eurotrade Kft. telepén felsorakozott Iveco Trakkerek. A járművek 450 lóerősek, Euro 5-ösek, a váltójuk ZF, a hátrabilenő technóplató szlovákiai VS-Mont gyártmányú. Mire ezek a sorok megjelennek, az Iveco Trakkerek már javában dolgoznak az M6-os építkezésén, Szekszárd mellett*

földmunkafeladatokat is vállaltuk. Ezenkívül az alagutat fúró két pajzsnál is a Verestransz nyerte el a munkát 2007-ben, ez 2009 őszéig tart majd.

A metróon kívül Budapesten 12 mélygarázs munkálataiban veszünk részt, továbbá egy bevásárlócentrum földmunkáiban.

Csak 4 tengelyes járműveink vannak kiegészítő munkagépekkel. Mindegyik saját eszköz, nem bérlünk, hanem vásárolunk mindent, kezdve az egészen kis kéziszerszámoktól. Szeretünk a magunk urai lenni, ezt érezzük feltételnek ahhoz, hogy feladatainkat teljesítsük, minőséget produkáljunk.

● Az Eurotrade Kft. Magyarországon, illetve már a környező országokban a billenőplatós nehéz-tehergépkocsik piacán ért el jelentős pozíciót.

– A 17 éves működésünk során az első 10 évben a cseh típusok, a Skoda, a Liaz, a Tatra domináltak az értékesítésben, ebben a szegmensben lettünk ismertek az ügyfelek között – mondja **Szűcs Attila** ügyvezető igazgató. 2005-ben gondoltuk úgy, mivel Iveco-aldírelek vagyunk, nagyobb hangsúlyt kellene helyezni az Iveco billenőplatós típusaira is. A 2004–2005-ös boomban a billenőpiac a többszörösére nőtt, a Tatrát például a négyszeresére, más márkákhoz képest az Iveco-értékesítés viszont nem nőtt olyan mértékben, mint amilyen jó a típus. 2005 végétől mind marketingben, mind készletezésben nagyobb figyelmet kapott az Iveco. Ez az üzletpolitika jónak bizonyult, mert 2007 második felében és idén a belső földi piacon eladott 4 tengelyes

járművek közül az Iveco piacvezetői státust szerzett. Az elmúlt két év azt bizonyította, az üzemeltetők és a kereskedők számára egyaránt, hogy a 8x4-es kerékképletű nehézbillencskategóriában az Iveco a műszaki paramétereit, a fogyasztását, a terhelhetőségét tekintve egyaránt kiváló. Minden, az üzemeltető számára fontos paraméterben megállja a helyét a versenytársakkal szemben.

Az eladások e téren idén mondhatni jól alakulnak, ebben szerepe van, hogy az állami beruházásokban némi élénkülés tapasztalható, ebben a szegmensben jelentősebb keresletet generál. Az elmúlt két évben sok áldozatot szedett a beruházásihiány, a kevésbé tőkeerős, a nem kellő szakmai háttérrel, tapasztalattal rendelkezők szenvedték meg azt az időszakot, sok eszközt visszavásároltunk, sok jármű került ki az országból.

Rengeteget dolgoztunk azon, hogy Dudás Lászlónak, a Verestransz tulajdonos-igazgatójának bebizonyítsuk – egyelőre elméletben –, ha Ivecót választ, jól dönt. Remélem, a gyakorlatban, a tesztelések során az Ivecók megállják a helyüket, a döntés helyességét igazolják majd. Az Iveco az ár/érték arányt tekintve jó választás, úgy tűnik, egyre inkább sikerül ezt az üzemeltetőkkel elfogadtatni. Van már visszatérő vásárlónk is, van már flottavevői gyakorlati tapasztalat is, ami azt mutatja, nem a személyes meggyőzés, nem a szép jövő ígérete, hanem a mindennapi munka során tapasztaltak hozzák vissza az ügyfeleket!