

## SZOLGÁLTATÁS JÁRMŰBÉRET KLASSZIKUS MÓDON

**RPS Kft.: Bérleti lehetőség a Fliegltől****„MI VALÓBAN SEGÍTENI SZERETNÉNK”**

A bérlet szabadabbá tesz – ezt a szlogent használja az RPS RENTAL Kft. Nem jól hangzó, ámde üres szavak, hanem a fuvarozóvállalkozóknak óriási rugalmasságot biztosító szolgáltatás. Ha olyan jellegű fuvarmegbízás van kilátásban, amelyhez a parkban nincs fuvarszköz, akkor bizony fájó szívvel, de le kell mondani a megbízásról. Hogy ez ne történjen meg, létezik még egy menekülő út, ez pedig a bérlet.

A Fliegl-Abda Kft. azon kevés cégek közé tartozik, amely nemcsak importálja a német Fliegl termékeit, hanem gyártás is van Abdán. Most egy új szolgáltatással jelentkeztek, a bérlet lehetőségével. Ackermann Tamásnál, a Fliegl-Abda Kft. kereskedelmi igazgatójánál érdeklődtünk az újdonságról.

● **Mennyire elterjedt Nyugat-Európában a bérleti forma?**

– A bérlet, mint lehetőség nagyon elterjedt a nyugati fuvarozók világában. Nálunk a klasszikus bérlet lehetőségét kínáljuk, ez nem összetévesztendő az egy időben elterjedt finanszírozási módozattal, azaz az operatív lízingfinanszírozási és adóoptimalizálási lehetőségével. A nyugati fuvarozók a tiszta bérlet szolgáltatást használják, tehát a bérleti idő lejártá után nem kerülnek a bérlet az eszköz birtokába egy előre kialakított ár alapján. Természetesen a klasszikus bérletnél a használt járművet a piaci ár, illetve egy alku alapján megvásárolhatják a bérbeadótól.

A szlogenünk: A bérlet szabadabbá tesz! Gondoljunk csak bele, több olyan helyzet van, amikor a fuvaros szép reményekkel beruház egy járműbe, például billenős félpótkocsikat vesz, aztán néhány hónap múlva kiderül, a munka mégsem olyan csodás, mint azt korábban vázolták neki. Ezért szeretne váltani, más munkát vállalni, mondjuk raklapos vagy konténeres szállítást. Új feladathoz más fuvarszköz kell. Ha bérel járműveket, akkor ezt a váltást, a járműcserét sokkal rugalmasabban lehet megoldani! Az elmúlt 2-3 évben sok belföldi fuvarozó került rossz helyzetbe, főleg billencsesek. Munka híján nem tudtak dolgozni, arra kényszerültek, hogy visszaadják a billencseket. Még ha adódott is más fuvarlehető-



ség, nem akarták ismét megégetni magukat, lízingről nem akarnak még csak hallani sem. De szeretnék kipróbálni az új, adandó lehetőségeket. Ilyen esetben ideális megoldás a bérlet.

Nyugat-Európában a teljes fuvarszközpark 20 százaléka bérjármű, és a prognózisok a fent említett okok miatt 2013-ra ezt az arányt 50 százalékra saccolják. Mi ezt a növekvő piaci igényt szeretnénk kielégíteni.

● **A Flieglnél mióta létezik ez a szolgáltatás, vannak-e már tapasztalatok?**

– A német cég már 4-5 éve kínálja ezt a szolgáltatást partnerei részére. A bérflootta ma már 240 pótkocsiból áll, ponyvásak, hűtősök, száraz dobozosak, nagyköbös billencsek... Az elmúlt évek sok tapasztalattal gazdagították a cégcsoportot, például a bérflootta összetételét nagyon jól meg tudjuk határozni. Az is tapasztalat, hogy a bérlet teljes embert igényel, nem lehet csak mellékfoglalkozásnak tekinteni. Ezért úgy döntöttünk, hogy egy tisztán bérbeadással foglalkozó csapatot állítunk fel az új cégbe.

● **Mennyire érett a magyar piac ennek a fogadására?**

– A piac érettségét talán úgy jellemezném, hogy tavaszodik. Sajnos, ma még sokan csak úgy gondolnak a bérletre, hogy az S.O.S. problémamegoldó szolgáltatás, bal esetet szenvedett vagy lejárt műszakis saját eszköz ideiglenes helyettesítőjének tekintik ezt a megoldást. De ez jelenleg változóban van, szerintem most már elég érett a magyar piac is erre.

Amikor az anyavállalatnál ezt vázoltam, azt válaszolták, ők is úgy látják, van már ebben

fantázia a magyar piacon is. Érdekeség, nemrég Bulgáriában jártam, az ottani partnerek érdeklődtek, mi újság nálunk a bérlettel, be tudnának ők is csatlakozni?

● **Mikortól bérelhetnek Fliegl pótkocsit a fuvarozók? Mekkora lesz a bérleti park?**

– A magyar piacon 4-5 pótkocsival kölcsönöztünk a bérleti szolgáltatást. A bérletre alakult cég az RPS RENTAL Kft. március elsejétől teljes erővel dolgozik, és várja a régi és az új partnereket. Egyelőre két munkatárs dolgozik a bérleti üzletágban, ahogy az igények és a bérleti flotta növekszik, úgy nő a csapat is, de maximum 5-6 munkatársig. Tizenöt darab pótkocsival kezdjük meg a tevékenységet, és év végig 40 darabra szeretnénk a flottát növelni.

● **Milyen pótkocsik lesznek a parkban?**

– A járműpark vegyes. A korábbi németországi és hazai tapasztalatok alapján természetesen a ponyvás félpótkocsik adják a többséget a flottának, de több konténeralváz és billencs is a járműpark része lesz. Ezenkívül természetesen a nagyon széles Fliegl gyártmánypalettát a fuvarozók részére elérhetővé szándékozunk tenni, így a tandem pótkocsikat, a nehézgépszállító trélereket...

● **Hol állomásozik a bérleti flotta? Hová menjen a majdani bérlet?**

– Az új céget Lébényben, az ottani ipari, vagy egyre inkább logisztikai parkká lett területen működtetjük. A Fliegl Kft.-nek 16 hektáros területe van ott, 2006-ban vásárolta a cég, de ezzel a bérleti tevékenységgel kap majd funkciót. 2007 októberétől kiállítási területként működött – 1 hektáron. Nagyon előnyös a hely, az M1-es autópálya mellett, ahogy megjelentek ott a járművek, már jöttek is érdeklődők.

● **Mennyi időre, milyen konstrukcióban lehet bérelni Fliegl pótkocsit?**

– Mindenre partnerek vagyunk, rövid és hosszú távú bérletre egyaránt. Mi a rövid bérlet alatt akár 1 napot is értünk, de lehet a bérlet néhány nap, egy hét. A hosszú távú bérleten akár 3-4 évre szóló (!) lehetőséget kínálunk.

A konstrukció egyszerű, az ügyféltől kauciót és az első bérleti díj befizetését kérjük, és már viheti is a járművet. A bérlet tartalmazza a karbantartási költségeket, a szervizt, a kopó alkatrészek cseréjét, pótlását. A bérlőnek csak az esetleges sérülésekkel, a nem rendeltetésszerű használatból okozott károkat kell megtérítenie.

● **Mire számítanak?**

– Mi valóban segíteni akarunk. Reményeink szerint a fuvarostársadalom azon tagjai, akik ezt a szolgáltatást szeretnék igénybe venni, partnerre leljenek bennünk, a bérlőkből vevőkké lesznek.

Papp

RPS RENTAL Kft. • Lébény, Ipari Park  
Telefon: 06/96-360-702, mobil: 06/20-559-97-09

